

FORMAZIONE FORMATORI

ZOOM SUL WEBINAR

DATA: 15 marzo - 26 aprile

ZOOM SUL WEBINAR

Formazione online
meglio che dal vivo

PERCORSO FORMATIVO

DALL'AULA AL WEBINAR

Come mantenere l'efficacia, la leggerezza e l'interattività dei corsi nati per l'aula quando vengono trasferiti sulle piattaforme online

ZOOM SUL WEBINAR

Per un formatore passare dal tenere i corsi in presenza al tenerli via webinar è un totale stravolgimento professionale, soprattutto per chi è più interattiva/o.

Il cambiamento è più profondo di quello che poteva sembrare prima che i webinar da comprimari marginali della formazione ne diventassero protagonisti.

Il percorso si pone l'obiettivo di accompagnare il formatore professionista, in particolare il freelance, lungo tutto il percorso del cambiamento per poter rapidamente riconquistare fatturato, efficacia e efficienza.

Il percorso formativo parte da una disamina tecnica delle possibilità offerte dalle piattaforme webinar e delle diverse tecnologia che possono supportare il formatore, prosegue esaminando le differenze tra progettazione didattica per corsi in presenza e in remoto, con un approfondimento sulla tipologia e qualità del materiale visivo adatto alla situazione.

A questo punto vengono affrontati due temi largamente ignorati dalla serie di informazioni sullo smart working reperibili in rete: come preservare la salute del formatore e dei partecipanti insidiata dall'immobilità tipica del lavoro al computer e si conclude con un approfondimento sull'uso della formazione come supporto e stimolo commerciale per l'offerta di consulenza e su come offrire la formazione online che tanto soffre dei pregiudizi nati dalla larga offerta di prodotti inadeguati erogati da professionisti che ancora non hanno compreso come sfruttare a fondo questo nuovo media di formazione.

Il percorso formativo completo è composto da 6 moduli.

MODULO 1 - *Luigi Corsaro*
LA TECNOLOGIA - lunedì 15/3 dalle 14 alle 18

- La preparazione della postazione
- Piattaforme di formazione a distanza, differenze e peculiarità
- Introduzione a metodi e strumenti gratuiti ed a pagamento per la formazione a distanza
- Il cloud ed i vantaggi per una formazione meglio che dal vivo.
- Un caso studio

MODULO 2 - *Roberto Luperini*
RI-PROGETTAZIONE DIDATTICA - lunedì 22/3 dalle 14 alle 18

- Conoscere metodi e strumenti che consentono l'analisi della composizione e delle aspettative di un gruppo prima o durante il webinar
- Comunicare in video, il non verbale e la webcam, uso della voce e dei microfoni, i contenuti adatti
- Conoscere o approfondire e applicare le metodologie necessarie alla ri/progettazione
- Catturare e mantenere l'attenzione, la salute fisica e l'energia di partecipanti e formatore
- Esaminare le diverse fasi del corso nella versione online: apertura - sviluppo esercitazioni in acquario e in sottogruppo, giochi, per l'attenzione, la socializzazione, il defaticamento simulazioni e role play
- chiusura e raccolta dei feedback

MODULO 3 - *Marialetizia Mele*
SLIDE E PRESENTAZIONI EFFICACI - lunedì 29/3 dalle 14 alle 18

- Il ruolo dei materiali visivi nei webinar
- Costruire la User Experience: mantenere l'attenzione e farsi ricordare
- La progettazione dei contenuti: strutture logiche, forme comunicative, linguaggio
- La progettazione grafica: dalle scelte di fondo (layout, colori, font) alla composizione di elementi testuali, visivi, multimediali, alla visualizzazione di dati e informazioni
- Gli errori da evitare nelle slide per i webinar
- Strumenti e risorse utili

MODULO 4 - *Dario Roncelli* **SALUTE E WEBINAR - lunedì 12/4 dalle 14 alle 18**

- Postazione di lavoro ed ergonomia: Come deve essere la postazione per svolgere al meglio la mia attività.
 - Sovraccarico Biomeccanico: Quali sono le conseguenze di una postazione inadeguata > Posture - Stress da videoconferenza
 - Soluzioni: Cosa posso mettere in atto per defaticare il mio organismo? Esercizi fisici - Pause - Strumenti
- Come cambia la vita del partecipante:
Il partecipante acquisirà competenze, strumenti ed una consapevolezza tale da poter integrare in modo divertente, interattivo e sano, gli aspetti di salute e sicurezza indispensabili per poter erogare al meglio la formazione a distanza. Il partecipante scoprirà come mantenere alta l'attenzione e creare connessione grazie ai principi della salute e sicurezza

MODULO 5 - *Mirco Di Porzio* **IL WEBINAR PER VENDERE CONSULENZE - lunedì 19/4 dalle 14 alle 18**

- Vendere consulenze per "negati della vendita": l'Effetto Domino
- Lo scopo di un webinar per vendere e gli errori da evitare
- La grande differenza tra il webinar per formare e il webinar per vendere consulenze: il "perché ora"
- I 3 package della "propria conoscenza" per progettare cosa offrire
- B2B: Le 4 famiglie di benefici in cui investono le aziende per avere il loro interesse
- Il Metodo a ingegneria inversa per scegliere gli argomenti del webinar che vende consulenze
- Caso Studio: il processo LinkedIn che ha generato 500 partecipanti, facilmente replicabile
- Come chiudere il webinar per continuare la conversazione in privato
- Strumenti e risorse utili

MODULO 6 - *Maurizio Passerini* **VENDERE LA FORMAZIONE - lunedì 26/4 dalle 14 alle 18**

- Preparare un buon webinar è solo metà dell'opera, perché la formazione non si vende da sola; cambiano gli scenari, ed il formatore deve essere anche un bravo veditore.
- Come cambia la percezione del valore della formazione nel cliente
 - Il valore del contenuto formativo online è pari a quello in aula ?
 - Come vendere il webinar e a chi (tecniche di vendita - trovare la buyer persona)
 - Valorizzazione economica del corso online: a modulo o a ore ?
 - Redazione e presentazione dell'offerta commerciale
 - Gestione delle obiezioni

ZOOM SUL WEBINAR

Modalità di iscrizione

Percorso intero - 6 moduli

- 6 webinar live + registrazioni
- Attestazione di partecipazione
- 12 mesi di iscrizione gratuita Academy
- Garanzia "Soddisfatti o rimborsati"

costo € 1.200 + IVA

early bird - sconto 40% sino al 24/2

promo 20 - sconto 20% dal 25/2 al 3/3



È possibile acquistare moduli singoli
al costo di € 250 + IVA

ZOOM SUL WEBINAR

ATTESTAZIONE DI PARTECIPAZIONE

Al termine del corso riceverai anche la registrazione dei webinar a cui hai partecipato, oltre ad eventuale altro materiale.

Solo i partecipanti al percorso completo avranno inoltre una certificazione, rilasciata dalla academy Zoom Sul Webinar, attestante il completamento del corso e le ore di formazione svolte.

GARANZIA "SODDISFATTI O RIMBORSATI"

Non vogliamo avere partecipanti insoddisfatti che frequentino solo perché oramai hanno pagato.

Pertanto, se dopo aver fruito il 20% del corso (o del modulo) ci dirai - onestamente - che non fa per te o che non ti soddisfa, verrai **totalmente rimborsato**.

CONTATTI

mail - autori@zoomsulwebinar.it

whatsapp - 02 5656 6498

videocall - www.calendly.com/emmetre